

La più antica forma di tassazione fiscale, i **dazi doganali**, noti già nell'età mesopotamica e presso tutte le antiche civiltà, diventa oggi uno strumento estremamente attuale di **protezionismo**, se non di **guerra economica**: i **dazi come leva geopolitica**.

Le **misure daziarie che il Presidente Usa Trump** ha posto al centro del suo programma politico nel discorso di insediamento alla Casa bianca, rappresentano lo strumento attualmente più utilizzato per penalizzare determinati Paesi, per minacciare allo scopo di indurre i partner alla conclusione di accordi, per promuovere il reshoring, ossia l'investimento sul suolo americano rispetto alla delocalizzazione degli anni '90 e 2000, per riequilibrare la bilancia commerciale e per finanziare i tagli alle tasse. I dazi come strumento fondamentale, versatile, come la leva più significativa che gli Stati Uniti hanno a disposizione.

Un cambiamento di rotta decisivo, rispetto alla fase della globalizzazione e del multilateralismo.

Con l'attuale ondata di dazi si aprono anche nuovi fronti e nuove fasi negoziali. Quali sono gli **accordi negoziali conclusi dagli Usa nel 2025**? Sono molto diversi da quelli che venivano conclusi fino a pochi mesi fa, seguendo lo schema consolidato del WTO. I nuovi accordi che non hanno la finalità di regolamentare tutti gli ambiti e tutti gli scambi internazionali, ma soltanto alcuni settori. Sono soprattutto accordi asimmetrici, che prevedono determinati vantaggi soltanto a favore degli Stati Uniti e non degli altri Paesi.

Una nuova fase dell'economia mondiale e delle strategie del settore privato. Una nuova fase che è importante conoscere e sapere gestire.

SARA ARMELLA, selezionata tra i cento più importanti esperti in diritto doganale a livello mondiale da International Customs Law Academy (ICLA), è Docente di diritto doganale in Master presso l'Università Bocconi. Fondatore dello studio Armella & Associati, presente a Milano e Genova, è presidente della Commissione Dogane di ICC Italia e rappresentante italiano presso la Commissione Customs and trade facilitation della Camera di Commercio Internazionale di Parigi.

Ha all'attivo oltre cento articoli in riviste nazionali e internazionali e tre monografie, è autore della voce *Tributi doganali* dell'Enciclopedia Treccani online.

STEFANO COMISI, avvocato esperto in materia doganale e tributaria, socio di Studio Armella & Associati. È membro del gruppo di lavoro Accise della Sezione Italiana della International Chamber of Commerce e membro del board di Greenlane, Association of European Customs and Trade Law Firms. È autore di numerosi articoli e svolge attività di docenza in seminari e corsi di formazione.

€ 00,00
024226986

ISBN 978-88-28-88138-4



9 788828 881384

Dazi USA

Regole, sfide e opportunità

di
Sara Armella
e **Stefano Comisi**

DAZI COME LEVA
GEOPOLITICA
E CONTROMISURE
EUROPEE
COME FUNZIONA
L'ACCORDO UE-USA

TECNICHE DOGANALI
PER AIUTARE LE IMPRESE
STRUMENTI
PER TUTELARE L'EXPORT

Lefebvre Guiffre